



Challenge yourself
and grow!

Pocket Guide für Ihr
Wachstum mit Microsoft



Challenge yourself and grow!

Microsoft hat den Anspruch, seine Partner technisch und vertrieblich immer auf dem neuesten Stand zu halten. Als Partner sind Sie Teil des weltweit größten, anspruchsvollsten Branchen-Netzwerks – **in dem Ihnen einige der wertvollsten, für Sie abgestimmten Leistungen zur Verfügung stehen.**

Mit diesem Pocket Guide geben wir Ihnen die wichtigsten Bausteine an die Hand, mit denen Sie **Ihr „Business-Workout“ gestalten** und wachsen können: Je größer die Module grafisch dargestellt sind, umso wertvoller sind sie für Ihr Workout – aber natürlich auch umso herausfordernder.

Die gute Nachricht: Sie sind Ihr eigener Personal Trainer! Kein „One Size fits all“ - Ihr Business ist schließlich auch nicht wie jedes andere. Welche Bausteine Sie in welcher Stufe nutzen, bleibt also Ihnen überlassen. Damit Sie eine Idee haben, wie Ihr persönlicher Fitnessplan aussehen könnte, finden Sie zwei Beispiele am Ende des Guides.

Also lassen Sie Ihre Business-Muskeln arbeiten, wachsen Sie mit uns - und kommen Sie in den Kreis der Besten!

Und so funktioniert der Guide:

- Sehen Sie sich zunächst die Partnerschafts-Level an: Diese Bausteine sind Ihre Schlüssel zu den jeweiligen Leistungen und Leistungsstufen.
- Auf den folgenden Seiten finden Sie die Bausteine Technik, Vermarktung und Vertrieb. Die Reihenfolge ist dabei nicht chronologisch: Jeder Baustein kann unabhängig von den anderen jeder Zeit ausgewählt werden. Die Größe der Module zeigt zudem an, wie umfassend die Leistung ist.
- Unter den Bausteinen sehen Sie mit Hilfe der Partnerschaftssymbole, für welche Level die jeweilige Leistung verfügbar ist.

Viel Spaß beim Entdecken der Bausteine und viel Erfolg für Ihr persönliches Workout!

„Warm Up“-Bausteine: Ihre Partnerschaft mit Microsoft

Die drei Stufen der Partnerschaft und die Bausteine auf den folgenden Seiten funktionieren nach dem **Schlüssel-Schloss-Prinzip**: Kostenlose Mitgliedschaft, ActionPack-Abo oder leistungsgebundene Kompetenz machen für Sie unterschiedliche Module oder Modul-Level zugänglich.



„Push your IT“-Bausteine: So sind Sie im Bereich Technik immer auf dem neuesten Stand

Ob Hilfe beim **Auf- und Ausbau von Lösungen und Services**, **gezielte Fort- und Weiterbildung**, **direkte Betreuung** oder **Zugang zu den neuesten Produkten**: Unsere Technik-Module bieten für jeden Partner etwas, schon ab der kostenlosen Mitgliedschaft. Suchen Sie das Symbol für Ihren Partner-Status und sehen Sie sich die Module genauer an:

| | <u>ISV Hub</u> | <u>Internal Use Rights</u> | <u>DevChat</u> | <u>Cloud Enablement Desk</u> | <u>Technical Journeys</u> | <u>Learning-Portal</u> |
|--|----------------|----------------------------|----------------|------------------------------|---------------------------|------------------------|
|  | ✓ | | ✓ | | ✓ | ✓ |
|  | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
|  | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |

„Marketing muscle work“-Bausteine: Heben Sie die Vermarktung Ihrer Leistungen auf ein neues Niveau

Wir lassen Ihre Marketing-Muskeln wachsen: **Fertige Materialien, Weiterbildung, Tipps, Check-ups** und **direkte Unterstützung für die Vermarktung** Ihrer Leistungen stehen Ihnen ab Membership-Status in verschiedenem Umfang zur Verfügung. Einfach wieder Ihr Symbol unten finden und sich das Modul näher ansehen!

| | | | | | | |
|--|---|---|---|---|--|--|
| | <p>Smart Partner Marketing</p> <p>Marketeer-Seite mit Marketing-Check, Tipps, Podcasts & E-Books</p> | <p>Ready to Use</p> <p>Materialien für Marketing & Vertrieb in fertigem Branding</p> | <p>GTM Services Deutschland</p> <p>Lokale Marketingpakete von ausgewählten deutschsprachigen Agenturen</p> | <p>GTM Resource Desk</p> <p>Direkte Beratung & Hilfe für Marketing & Vertrieb zu Ihrer Lösung.</p> | <p>Partner Enablement Portal</p> <p>Hochwertige Trainings für alle Rollen und Level</p> | <p>GTM Services weltweit</p> <p>Tipps, Unterlagen und Leitfäden für die Veröffentlichung Ihrer Lösungen</p> |
|--|---|---|---|---|--|--|



„Sales Sit-Ups“-Bausteine: So helfen wir Ihnen beim Verkaufen Ihrer Services & Lösungen

Unsere Verkaufs-Module bieten Ihnen Unterstützung für Ihr Business: **Über unsere Marktplätze können Sie Ihre Lösungen und Services vertreiben.** Und mit unseren Top Partnern gehen wir gemeinsam in Kundenprojekte. Suchen Sie das Symbol für Ihren Partner-Status und sehen Sie nach, welche Optionen Sie direkt nutzen können.



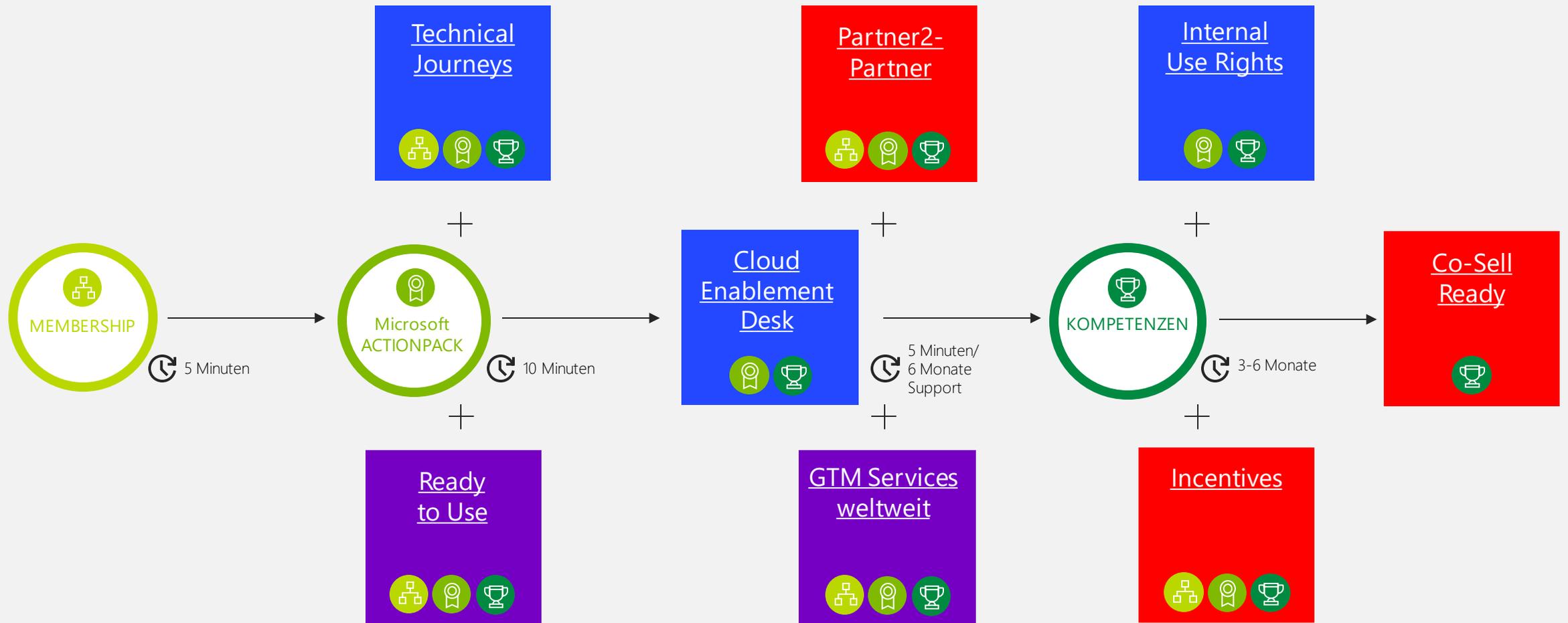
Beispiel 1: „ISV-Partner, der seine Lösung noch breiter vermarkten möchte“

 Zeitdauer



Beispiel 2: „Großes Softwareunternehmen, das auf AI spezialisiert ist und viele unterschiedliche Bedürfnisse hat.“

Zeitdauer



Vielen Dank!

Weitere Informationen
erhalten Sie über
[unsere Partner-Seiten.](#)

